

TECNICHE DI PREPARAZIONE E CONDUZIONE DI UNA TRATTATIVA D'ACQUISTO

PROGRAMMA DEL CORSO

Un corso orientato a trasmettere le tecniche di organizzazione di una trattativa di acquisto e di conduzione e conclusione dell'evento negoziale con il fornitore.

- Strumenti di pianificazione della tattica negoziale:
 - Individuazione degli obiettivi e definizione dei target
 - Analisi del mercato e dello scenario negoziale
- Come preparare una trattativa vincente:
 - La stesura del piano di trattativa
 - Individuazione dei punti di forza e di debolezza del fornitore
- Principi di Comunicazione efficace:
 - Assertività e comunicazione interpersonale
 - Gestire la trattativa
 - Tecniche di self-assessment



COSA DEVI SAPERE?

QUOTA PARTECIPAZIONE 250€

Posti limitati

Iscrizione obbligatoria

DATA

07 NOVEMBRE 2024

ORARIO

09:00 - 17:00

LUOGO

Hoffmann Italia S.p.A.
Via Germania, 49,
35010 Vigonza (PD)

CONTATTI

seminari@hoffmann-italia.it
marketing.italia@hoffmann-group.com
Tel. 049 6227 718



<https://hog.tools/seminari-hoffmann-italia>

CORSO PER BUYER 2024

Iscriviti subito al seminario sugli acquisti di Hoffmann Italia. Compila l'iscrizione online cliccando sul link o inquadrando il codice QR.

<https://hog.tools/seminari-acquisti>



Per informazioni:

seminari@hoffmann-italia.it | Tel. 049 6227 718

Compreso nella giornata formativa: materiale didattico, attestato di partecipazione nominativo, coffee break e pranzo presso la mensa aziendale.

In collaborazione con **ADACI For Management**
Associazione Italiana Acquisti e Supply Management

ULTERIORI INFORMAZIONI

Prenotazione obbligatoria:

<https://hog.tools/seminari-hoffmann-italia>

*ISCRIZIONE CON CASHBACK 250€

Questo corso prevede una **quota di iscrizione di 250€ a persona**, iva esclusa e a seguito della partecipazione otterrai un **codice coupon** spendibile su eShop per recuperare la quota del corso.

La **fattura verrà emessa da Hoffmann Italia Spa al termine del corso**. Alla fattura seguirà il pagamento: condizioni standard per i clienti di Hoffmann Italia, contestuale alla fattura per i non clienti.

POLITICA DI CANCELLAZIONE

È possibile effettuare la **cancellazione gratuita fino a 7 giorni prima dell'evento**.

Eventuali cancellazioni, modifiche o no show dopo tale periodo **saranno addebitati con il 100% del costo del corso**.

Le cancellazioni possono essere **accettate solo per iscritto** attraverso la mail: seminari@hoffmann-italia.it.

